

VAN NUT NAAR NOODZAAK: TWINTIG JAAR PARTNERSCHIP TUSSEN WCS EN INDUSTRIE

DE NEFEMED FELICITEERT DE WCS MET HAAR 20 JARIG BESTAAN

R. Legerstee, B. Koens*

Twintig jaar geleden besloten een aantal verpleegkundigen, die de wondbehandeling zeer ter harte ging, zich te verenigen in de Woundcare Consultant Society. Het doel was (en is nog steeds) de wondbehandeling op een hoger plan te brengen door zoveel mogelijk informatie te vergaren en kennis en kunde op een brede schaal uit te wisselen. Een bijzonder initiatief, al hoewel de medische industrie de oprichting van de WCS destijds met gemengde gevoelens gade sloeg. Immers, hoe kritisch zou de WCS staan ten op zichte van die industrie die de (para) medische beroepsgroepen voortdurend bedolven onder allerlei nieuwe verbandmiddelen? Hoeveel 'macht' zou de WCS krijgen om het kaf van het koren te scheiden en een keuze te maken voor alleen de beste wondbehandelingsmaterialen? Slechts een paar industrieën (ConvaTec, Pharmacia en Johnson & Johnson) begrepen meteen dat dit initiatief voor alle partijen nuttig zou kunnen zijn, althans wanneer er met openheid en respect kon worden samengewerkt. Of de gedachte 'If you can't beat them, join them' bij de industrieën van het eerste uur een rol heeft gespeeld, is niet met zekerheid te zeggen. Zeker is wel dat een goed deel van de medische industrie daarvoor voldoende opportunistisch is. Een en ander neemt niet weg dat de relatie tussen de WCS en de industrie van meet af aan gezond is geweest en dat er zonder verlies van eigen identiteit een vruchtbare samenwerking heeft plaatsgevonden en nog steeds plaats vindt. Vandaag de dag heeft die relatie zijn nut meer dan bewezen. In de toekomst (de volgende 20 jaar) zal die relatie steeds meer noodzaak worden. Immers, de bezuinigingswoede die over Nederland raast met als gevolg vaak even onbegrijpelijke als verstrekkende maatregelen, dwingt de industrie en de (para)medische professie één front te vormen, wil de hoge kwaliteit van de zorg (voor de WCS en de aanpalende industrie: de wondzorg) blijvend worden gewaarborgd.

ONAFHANKELIJK

In den beginne waren er drie hoofdsponsors: ConvaTec, Pharmacia en Johnson & Johnson. Zij voorzagen de kersverse WCS als het ware van het benodigde startkapitaal en verzekerden zich daarmee van een sterke binding met de WCS.

De WCS wilde echter voorkomen dat zij te veel afhankelijk zou worden van bepaalde industrieën en besloot af te zien van het hoofdsponsor-schap om daarmee de weg vrij te maken voor andere bedrijven. 'Als de WCS dan in zekere mate toch tot de industrie is 'veroordeeld', dan maar tot de gehele industrie', moeten ze hebben gedacht. Onafhankelijkheid is de enige waarborg om het beste voor de wondbehandeling boven tafel te krijgen. Dat die stelling juist is gebleken, wordt onderstreept door het feit dat de WCS thans bij sommige bedrijven een adviesrol vervult, waar het gaat om introducties van nieuwe producten. Let wel: een kritisch en objectief advies!

ZWART-GEEL-ROOD

In de loop van de jaren heeft de WCS zich geprofessionaliseerd, zodanig zelfs dat zij in staat was om

een even basaal als praktijkgericht classificatieschema te ontwikkelen. Aan de hand van de zwart-geel-rood classificatie heeft menige industrie zijn productlijn gepositioneerd en in de reclame-uitingen is het zwart-geel-rood lange tijd opvallend aanwezig geweest. Intussen groeide de relatie met de industrie uit tot een volwaardig partnership. Door middel van advertenties steunt de industrie het WCS Nieuws en met het sponsorschap van het tweejaarlijks congres is niet alleen het congres zelf een groot succes, maar kan ook de WCS website in de lucht worden gehouden. De WCS is vooral in de diepte gegaan en heeft haar deskundigheid op het gebied van de wondbehandeling op een zeer hoog plan gebracht. Tegenwoordig zoekt de WCS het echter ook in de breedte. Het gaat niet slechts om wondbehandeling, maar ook om andere aspecten die een rol kunnen spelen bij het ontstaan van wonden dan wel invloed hebben op het genezingsproces, zoals voeding en matrassen. Het is een logische ontwikkeling in een tijd waarin preventieve maatregelen steeds belangrijker gaan worden. En ook in deze gebieden heeft de WCS

industriële partners gezocht en gevonden om kennis te vergaren en te vertalen in scholing.

STIMULANS

De basisgedachte om via kennisoverdracht de kwaliteit van zorg voor mensen met wonden gunstig te beïnvloeden, doet na 20 jaar nog steeds opgeld. Het is heel bijzonder dat mensen naast hun drukke baan telkens weer het enthousiasme kunnen opbrengen om lezingen te verzorgen, wondconsulten te doen, publicaties te vervaardigen, congressen te organiseren en opleidingen vorm en inhoud te geven...

Van die instelling gaat een grote stimulans uit die anderen de ogen opent en aanzet tot verdieping van hun kennis en kunde in de wondbehandeling. "Een actueel voorbeeld daarvan is het Woundcare-initiatief waarin door een aantal partijen waaronder de WCS en de industrie wordt samengewerkt juist met het oog het stimuleren van een betere wondzorg" Dat de medewerkers van de WCS daar na 20 jaar nog altijd in slagen, oogst bewondering en is zeker een felicitatie waard. Misschien straalt die glorie ook wel een beetje

op ons af, want wij als industrie hebben al die 20 jaar graag meegedaan. Meegedaan vanuit de gedachte dat het in ons aller belang was (en is). Ergo: samen werken aan de toekomst is samenwerken in de toekomst!

Nefemed is de Nederlandse Federatie van producenten, importeurs en handelaren van medische producten. Nefemed vertegenwoordigt met ruim 50 leden, met een gezamenlijke omzet van ruim 550 miljoen Euro, een significant deel van de markt van medische hulpmiddelen.

* Nefemed, Cluster Verbandstoffen

NEFEMED
(GESPREKSPARTNER IN DE GEZONDHEIDSZORG)

WCS /S/E/R/V/I/C/E/

HET WCS CLASSIFICATIE KAARTJE

NIEUWE VERSIE

**ALTIJD HET CLASSIFICATIEMODEL
OP ZAK.**

Dit handzame kaartje biedt u de gelegenheid om het Classificatiemodel tijdens uw werk altijd bij de hand te hebben.

Dit kaartje kost slechts € 0,50 per stuk (exclusief verpakkings- en verzendkosten)

en kan besteld worden via:

DE WCS BESTELIJN: 0252-230026.



AQUARIUS *Zorg voor Zorg*

Uw professionele partner bij decubitus preventie en behandeling

Wij bieden u:

- Anti-decubitus en preventieve materialen
- Protocollering en workshops
- Prevalentie onderzoeken
- Inrichtings-meubilair
- Hoog / laag bedden



Tevens een uitgebreid programma verpleeg- en revalidatieartikelen.

Molenvliet 17 • 3961 MT Wijk bij Duurstede • Tel. 0343 - 59 54 75 • Fax. 0343 - 59 54 76